



JOB POSTING

ACCOUNT MANAGER – VALUE CHINA

Value China è una delle più importanti società italiane che lavora negli ambiti digitali e tecnologici per il mercato cinese e fa parte del gruppo Neosperience S.p.A., uno dei principali player nel settore della Digital Customer Experience, quotata sulla borsa AIM Italia. Fornisce servizi ad alto contenuto innovativo per le maggiori corporate italiane ed europee.

Sede: Bologna o Milano (priorità per la sede di Bologna). Se il candidato/a risiede a Milano è richiesto un periodo di formazione da effettuare presso la sede di Bologna.

Responsabilità:

1. Gestire la relazione con i clienti e la pianificazione dei progetti;
2. Raccogliere esigenze ed obiettivi di business e di progetto dei clienti;
3. Strutturazione ed implementazione di strategie di marketing assieme al team operativo;
4. Monitorare l'andamento delle performance ed identificare correttivi nella strategia e nelle attività del progetto;
5. Aggiornarsi costantemente sui temi rilevanti per il settore e formazione continuativa con l'amministrazione, i responsabili commerciali e team operation/marketing.

Requisiti:

1. Cinese madrelingua
2. Italiano madrelingua o professionale
3. Inglese professionale
4. Esperienze di lavoro o di studio con la Cina
5. Conoscenza del mercato e dell'ecosistema digitale cinese
6. Laurea magistrale (priorità per valutazioni con lode)

Completano il profilo e costituiscono titolo preferenziale:

1. Ottime conoscenze di Google suite e/o pacchetto Office
2. Abilità di interpretare dati, report per individuare e comunicare business insights
3. Capacità di gestire il proprio lavoro in autonomia
4. Forte orientamento al risultato e doti organizzative
5. Passione e predisposizione per il digital marketing
6. Problem solving, proattività, ambizione, motivazione, flessibilità, entusiasmo

Per candidarsi inviare CV a recruitment@valuechina.net

Oggetto mail 'Application ICPN x Value China'